

NUTRITION ACADEMY

ALPIVET

1 SE FORMER EN NUTRITION CLINIQUE

- Parce que la formation initiale est manquante
- Former les praticiens et les assistants de manière complémentaire
- Parce que 100 % des patients ont besoin d'une prescription nutritionnelle
- Parce que la nutrition fait partie intégrante de la médecine préventive
- Parce que toute pathologie nécessite une prise en charge nutritionnelle

2 POUR REpondre A LA DEMANDE DES PROPRIETAIRES

- Le vétérinaire reste le meilleur professionnel pour parler nutrition animale
- Pour répondre aux demandes particulières des propriétaires
- Acquérir les bases pour répondre à l'aise aux injonctions des propriétaires en matière de nutrition

3 ET DEVELOPPER SES VENTES D'ALIMENTS

- Être à l'aise en matière de nutrition pour prescrire avec confiance
- Assurer le suivi de la prescription alimentaire et du réachat d'aliment

ALPIVET ET LA FORMATION EN NUTRITION

En tant que groupement de structures vétérinaires vous êtes des partenaires privilégiés des vétérinaires. Soucieux de les aider à développer leur activité, la formation continue est un élément clé pour améliorer et augmenter la prescription nutritionnelle et ainsi développer le chiffre d'affaire.

L'objectif général est d'accompagner le personnel soignant (vétérinaires et assistantes) afin de développer la nutrition au sein de leur pratique quotidienne, de généraliste ou spécialiste.

Les demandes de la clientèle sont de plus en plus nombreuses en matière de nutrition pour les animaux de compagnie. Les sources d'information sont nombreuses, variées et souvent erronées. En tant que professionnel de santé, le vétérinaire et son équipe sont et restent les meilleurs interlocuteurs pour prescrire et conseiller une alimentation adaptée aux besoins nutritionnels individuels de chaque patient. Il est nécessaire d'actualiser en permanence leurs connaissances scientifiques.

Par ailleurs, les modes de consommation des propriétaires ont changé. Afin de s'adapter à ces nouveaux consommateurs, des outils de prescription, vente et suivi sont disponibles. La maîtrise de ces outils garantit leur bonne utilisation et des résultats de développement d'activité associée. La solution e-commerce est aujourd'hui une alternative incontournable dans la vente d'aliments.

Je propose de vous accompagner dans la formation continue en nutrition clinique, tant d'un aspect théorique que pratique, des praticiens et des équipes soignantes, pour apporter toujours plus de connaissances scientifiques au service de nos patients.

**LA MISE EN PLACE D'UNE ACADEMY OU VETERINAIRES ET ASSISTANT-E-S
PEUVENT SE FORMER TOUT AU LONG DE L'ANNEE**

NUTRITION ACADEMY ALPIVET

VET
ACADEMY

NURSE
ACADEMY

NUTRITION
CLINIQUE

MARKETING
COMMUNICATION

BASES DE
LA
NUTRITION

La formation se veut la plus proche de l'apprenant pour répondre au mieux aux problématiques de chacun, afin qu'il y trouve les réponses aux problématiques rencontrées. Ces formations pratiques permettent de mettre en application ses connaissances et savoir-faire dès le lendemain dans son environnement et dans sa pratique professionnelle.

Il est conseillé que chaque structure puisse inscrire un binôme vétérinaire/ assistant pour créer plus de dynamique dans leur structure.

Les formations auront lieu en petit groupe (8/10).

**OBTENTION D'UNE QUALIFICATION EN NUTRITION GRACE A NUTRITION
ACADEMY ALPIVET**



ORGANISATION DE LA FORMATION

FORMATION VETERINAIRE :

(Programme à définir ensemble en fonction des objectifs)

FORMAT :

- DEMI JOURNEES VISIOS (classe virtuelle) OU JOURNEE PRESENTIELLE
- Soirée conférence (visio ou présentielle) en duo avec un spécialiste en médecine interne ou chirurgie

THEMATIQUES ABORDEES :

- Les B.A.B.A de la nutrition
- La nutrition physiologique (médecine préventive) de la croissance à l'animal senior
- Nutrition et médecine interne : comment améliorer ma prescription nutritionnelle face à des cas simples et complexes

FORMATION DUO VETERINAIRE/ ASV :

(Programme à définir ensemble en fonction des objectifs)

FORMAT :

- DEMI JOURNEES VISIOS (classe virtuelle)

THEMATIQUES ABORDEES :

- Pole marketing communication commune entre vétérinaire/ ASV
- Les nouvelles modes alimentaires
- Jeux de rôles autour des objections des clients
- Qu'y a-t-il dans les aliments que l'on vend ?
- Organiser l'espace de vente
- Comment optimiser le click and collect ?

FORMATION ASV :

(Programme à définir ensemble en fonction des objectifs)

FORMAT :

- DEMI JOURNEES VISIOS (classe virtuelle) OU PRESENTIELLE
- DEJEUNER VISIO

THEMATIQUES ABORDEES :

- Les B.A.B.A de la nutrition
- La nutrition physiologique de la croissance à l'animal senior : bien conseiller à l'accueil
- Le nursing nutritionnel des animaux hospitalisés
- Organiser le suivi nutritionnel des patients

FORMATION EN NUTRITION CLINIQUE

Dr Maud CLAVEL

CV

- Diplômée de l'ENVL en 2007
- Formation CEAV de médecine interne
- Obtention du CES de diététique canin et féline en 2015
- Activité exclusive en nutrition clinique depuis 2018
- Consultante en nutrition au CHV FREGIS / EIFFEL VET

FORMATION EN NUTRITION

- Accompagnement et coaching de structures vétérinaires en nutrition
- Formation en nutrition clinique pour des groupements de structures vétérinaires
- Animation des journées de formation en nutrition pour APFORM
- Spécialisation sur le thème de l'obésité



